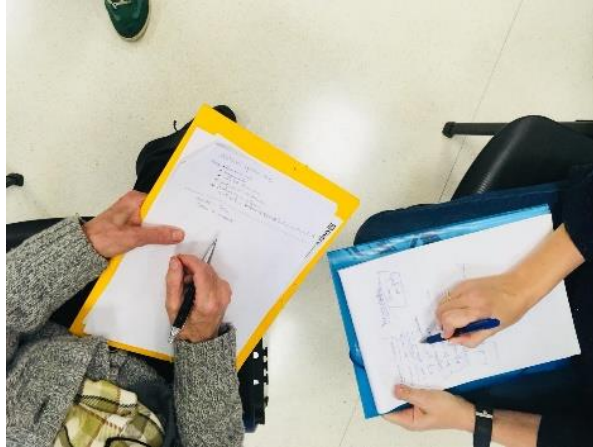


Getxo >MEETING<



Networking, ampliar tu red explorando posibilidades

Hacer nuevas relaciones profesionales y alimentarlas. Ahí está la clave de la recomendación, la semilla de posibles colaboraciones, el inicio de algo nuevo.

Te mostramos algunos aprendizajes del Getxo MEETING exclusivamente dedicado a alimentar ese aspecto estratégico para tu negocio.

- **¿Qué tenemos en común?** Seguramente tienes delante a otra persona con la que compartes más de lo que crees. El lugar donde estudiaste, el enfoque que tienes sobre el trabajo, el público al que te diriges o el tipo de música que te gusta. **Con todas las personas compartimos algo, sólo hay que descubrirlo. Esto te facilita empatizar y entender la dimensión interpersonal en el trabajo.** Sí, se trata de profesionales, pero ante todo se trata de entender qué valores son los que compartes. Porque una vez te pongas manos a la obra a trabajar con otra persona, lo clave es tener facilidad para comunicarse, en los momentos buenos y malos.
- **Cómo cuento lo que hago es una cosa, lo que recibe la otra persona es otra.** Cada cual escucha y coloca la información en su cabeza en relación a otros temas que ya conoce. Por eso quizás pueda resultarte interesante, **antes de ponerte a contar lo tuyo, hacer preguntas relacionadas con tu área de trabajo a quien tienes delante**, de modo que puedas entender cuál es su marco, y por tanto, sobre qué otros conceptos va a colocar tus palabras. Eso te puede ayudar a la hora de incorporar matices, aclaraciones o beneficios que la persona interlocutora puede no conocer.

- **Lleva la iniciativa para continuar el contacto:** si has conectado en lo personal, si intuyes que esa persona puede ser interesante para tu red, ya sea para recomendarte o te interesa lo que hace para sumarlo a tu cartera de servicios, envíale un email. De nada sirve tener un cajón lleno de tarjetas. Lo que marca la diferencia es trabajarse la vergüenza y superar el “síndrome de la falta de tiempo”. **En otras palabras, manda un email para proponer una reunión de trabajo o al menos contacta vía LinkedIn** para hacer posible un contacto en el futuro, cuando se presente una situación más propicia para establecer una vía de comunicación más directa.

La red de relaciones profesionales es lo que más trabajo puede atraerte. El networking es aumentar y alimentar las redes profesionales, y termina en ing, es decir, un gerundio. Esto nos da una pista. Las cosas no son de un día para otro, es un continuo, algo que ir construyendo.

Una pista: Getxo MEETING es un encuentro periódico, siempre viene alguien nuevo y el ambiente es de confianza. Conocer personas en un ambiente amigable, gente que tiene su empresa en el propio municipio. Una sesión de carácter quincenal es una inversión de tiempo pequeña pero potencialmente interesante. ¿Te animas al próximo?

Getxo MEETING: Sesiones temáticas, prácticas y vitaminadas para profesionales como tú.

Inscríbete por email: getxopro@getxo.eus o llama al 94 466 01 40