

Getxo >MEETING<



12 de noviembre
Consejos para pedir consejo.

Ya sabes que cada Getxo MEETING es diferente, para poder abordar en cada sesión un tema que nos preocupa a las personas emprendedoras del municipio.

La última reunión, online, ha estado centrada en el cruce de consejos.

Los consejos son eso que se recibe bien si se pide.
O si te los da alguien que sabe de lo que habla.
O que te conoce mucho y te acepta tal y como eres.

En nuestro caso se cumplieron las primeras dos opciones. Y eso sí, hubo mucho respeto y eso también es crucial. Aunque no te conozcas, cuando hay respeto hay escucha mutua.

Para pedir consejos adecuadamente hace falta reflexionar de forma individual primero. Porque si no haces una introspección previa, puede que estés pidiendo opinión sobre algo que ya tienes claro.

El ejercicio práctico que hicimos: Objetivo, aclarar la mente antes de solicitar opinión sobre algo.

¿Quieres hacerlo? Agarra lápiz y papel y ponte a ello.

Preguntas clave:

- Tema:(Qué deseas llevar a cabo)
- Para qué:(El propósito último de esa acción)

- Qué pasos he dado ya al respecto:(Seguro que no partes de cero, algo has avanzado ya, aunque te parezca poco)
- La pregunta que me hago ahora es:(Elige una pregunta abierta).

Vamos a explicar este último punto: Cuando pides consejo es mejor pensar en una pregunta abierta (que no se responde sí/no).

Una pregunta cerrada, sí/no, es más bien una decisión -que por cierto tienes que tomar tú. Si hay algo que no tienes claro, antes de tomar esa decisión hay que dar un paso atrás porque falta ahondar en eso que necesitas para avanzar.

Es decir, hacer una pregunta abierta es elegir una de las 5W del periodismo:

- Who / Quién
- What / Qué
- When / Cuando
- Where / Dónde
- Why / Cómo

Y una vez hagas el ejercicio propuesto, te va a resultar mucho más fácil saber qué preguntar exactamente, porque estará más dirigido a lo que realmente necesitas saber.