



CONVOCATORIA DE AYUDAS LONJAK PIZTU 20205-2026

ANEXO II: PLAN DE NEGOCIO

1. DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO DE NEGOCIO

1.1. Personas del equipo

1.1.1. Indica quienes son las persona/s promotora/s y las funciones a desempeñar por cada una de ellas:

Promotores/as del proyecto (indica cada una de las personas promotoras)

Nombre y Apellidos:

DNI:

Teléfono:

e-mail:

Participación en la empresa:

*Añade el CV de cada una de las personas emprendedoras.

Indicando las competencias en relación al proyecto (Indica las capacidades, las habilidades personales, laborales, sociales... Que pueden ayudar a que el proyecto avance.)

1.1.2. En qué áreas de trabajo se organizará la empresa.

1.1.3. Otras personas: ¿será necesaria la contratación de personal? Perfil de las mismas, funciones,..

1.2. Datos de actividad

1.2.1. Describe la actividad de tu negocio (el máximo detalle posible, como si fuera el texto que pondrías en tu página web): La cartera de productos/servicios que ofrece tu empresa explicando cada uno de ellos.

1.2.2. Nombre comercial

1.2.3. Dirección de la actividad/ ubicación del negocio:

1.2.4. Fecha prevista de inicio de la actividad:

1.2.5. Forma jurídica:

2. PLAN DE MARKETING Y COMERCIAL

2.1. Describe tu mercado y los diferentes grupos de personas o entidades a los que se dirige la empresa. (Define las características de cada uno de los segmentos, especificando al máximo y las razones por las que piensas que serán "eso/as" tus clientes).

2.2. Indica que ventajas tienen los productos o servicios que tú ofreces con respecto a la competencia. Describe quien es tu competencia y porque crees que tus servicios pueden ser mejores.

2.3. Describe cómo te vas a relacionar con tus futuros clientes.

2.3.1. Como vas a dar a conocer a tu clientela los productos y servicios de tu empresa

2.3.2. Como vas a realizar la venta de tus productos servicios

2.3.3. Cuenta el plan de trabajo que te has planteado para comercializar tus servicios y/o productos durante los próximos 6 meses. Que vas a hacer?

3. ANÁLISIS DE INVERSIONES Y FINANCIACIÓN DEL NEGOCIO

3.1 ¿Qué equipamiento necesitas para empezar el proyecto?: Instalaciones (obras de acondicionamiento), Maquinaria y herramienta, mobiliario, equipos informáticos etc. ¿Cuentas con algo que puedes aportar?

3.2. Indica la cuantía de cada una de las inversiones a realizar

3.3. Describe cómo vas a financiar las inversiones, con capital propio, préstamos bancarios (con sus condiciones) etc.