

Getxo >MEETING<

Calendario y temática GETXO MEETING 2025

30 enero

Define tu estrategia de bolsillo para el nuevo año.

Comienza el año con claridad y fuerza estableciendo una estrategia específica para 2025. En esta sesión, definiremos objetivos de ventas mínimos y revisaremos tácticas clave para seguir avanzando hacia tus metas comerciales.

13 febrero

Diseña tu plan comercial para 2025

Para conseguir los ingresos que deseas, es vital trazar una hoja de ruta y plan de acción comercial que guíe tus esfuerzos de venta. Aquí nos pondremos manos a la obra para establecer objetivos realistas, identificar oportunidades y organizarte para aprovechar el año al máximo

27 febrero

Mejora tus presupuestos y afina tus propuestas comerciales

¿Están tus propuestas de ventas captando la atención de tus clientes? Analizaremos el contenido clave para que tus presupuestos y propuestas reflejen el valor de lo que ofreces. Si quieres, puedes traer una propuesta para obtener feedback.

Ekonomia-Sustapena / Promoción económica
Getxo Elkartegia, Ogoño 1, 48930 Getxo (Bizkaia) 944660140
getxolan@getxo.eus • <https://www.getxo.eus/promocion-economica/>

Jarrai gaitzazu: /Síguenos en:



13 de marzo

Optimiza tu perfil de Instagram profesional con feedback en directo

¿Tu perfil de Instagram realmente refleja lo que quieres transmitir a tus clientes? Te ayudaremos a identificar elementos esenciales y estrategias de contenido para atraer a tu audiencia y destacar lo que hace único a tu negocio.

27 marzo

Potencia tu perfil de LinkedIn con feedback en directo

LinkedIn es clave para muchos profesionales, pero ¿tu perfil muestra claramente tus fortalezas? Evaluaremos y mejoraremos los perfiles de LinkedIn de los asistentes para optimizar su atractivo y su capacidad de generar oportunidades de negocio.

10 de abril

Netwalking. amplía tu red de contactos mientras caminas

Cambia la dinámica habitual de networking con una caminata en la que compartirás ideas y establecerás nuevos contactos en un ambiente relajado y productivo.

8 de mayo.

Crea acciones de bajo coste para promocionar tu negocio

Si quieres promocionar tu negocio sin una gran inversión, esta sesión es para ti. A través de ideas creativas, exploraremos maneras de hacer campañas efectivas con recursos limitados.

Ekonomia-Sustapena / Promoción económica

Getxo Elkartegia, Ogoño 1, 48930 Getxo (Bizkaia) 944660140

getxolan@getxo.eus • <https://www.getxo.eus/promocion-economica/>

Jarrai gaitzazu: /Síguenos en:



22 mayo.

¿Cuál es tu red de contactos? ¿Cómo puedes ampliarla?

Tu red de contactos profesional es un activo valioso. Aquí la pondremos en papel y evaluaremos formas de fortalecerla y ampliarla para maximizar tus oportunidades de venta.

5 junio.

Trucos y herramientas compartidas para el día a día.

Cómo nos puede ayudar la inteligencia artificial en ahorrar tiempo y trabajo en el día a día? Compartiremos trucos, herramientas.

19 junio.

Art Thinking para repensar la estrategia.

Reajusta tu estrategia en la sesión más inspiradora. Estamos a mitad de año y es el momento perfecto para revisar qué quieres, cuál es tu valor y poder así reorientar tu estrategia si es necesario. En esta sesión creativa, saldrás con ideas, nuevas reflexiones y motivación.

25 septiembre.

Vuelta al trabajo: del plan de ventas a la acción en tres meses

Retoma el año con foco. Diseñaremos un plan de acción concreto para los próximos tres meses, transformando tus objetivos de ventas en acciones específicas que puedas implementar de inmediato.

9 octubre.

Networking en Punta Begoña

Conéctate con otros emprendedores en un entorno único. Aprovecha esta oportunidad para ampliar tu red de contactos en un evento de networking con vistas al mar.

Ekonomia-Sustapena / Promoción económica

Getxo Elkartegia, Ogoño 1, 48930 Getxo (Bizkaia) 944660140

getxolan@getxo.eus • <https://www.getxo.eus/promocion-economica/>

Jarrai gaitzazu: /Síguenos en:



23 octubre.

“¿No me da la vida?” Cómo puedo organizarme mejor, aprovechar el tiempo y la energía.

Estrategias, herramientas y trucos para estresarse menos y vivir mejor siendo emprendedor/a o empresario/a respetando tu forma de ser y hacer.

6 noviembre.

Analiza y mejora tu web para ventas

Una web bien estructurada y optimizada para la conversión es fundamental para captar clientes. Revisaremos las webs de los asistentes y daremos feedback para que cada una esté preparada para maximizar las oportunidades de venta.

20 noviembre.

Errores comunes en la labor comercial: cómo evitarlos y mejorar tus ventas

Los pequeños errores en la estrategia de ventas pueden frenar tus resultados. Identificaremos los errores más frecuentes y aprenderemos soluciones prácticas para evitarlos, mejorando así la efectividad de tus esfuerzos de venta.

4 diciembre.

Repaso anual: pon en valor tus logros y visualiza tus próximos objetivos de ventas

Para cerrar el año con energía, revisaremos tus logros de 2025 y estableceremos nuevos objetivos para el 2026. Esta sesión te permitirá reconocer tus avances y prepararte para los retos del año próximo.

Ekonomia-Sustapena / Promoción económica

Getxo Elkartegia, Ogoño 1, 48930 Getxo (Bizkaia) 944660140

getxolan@getxo.eus • <https://www.getxo.eus/promocion-economica/>

Jarrai gaitzazu: /Síguenos en:

